お客様の声アンケート ご売却

①当社を知ったきっかけは何ですか。

家を買うときにお世話になったヒノキヤ住宅さんを通じて、パーシフルさんを知りました。

②当社の第一印象はどうでしたか。

正直、不動産屋さんにお世話になることは、めったにありませんので、とくに何も感じませんでした。

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

昨年、たまたま　　さんから連絡いただき、ちょうど売却を考えていたこともあり、お願いしました。当初から誠実に対応していただき、信頼できる方だという印象でした。

④売却の時の優先順位は何でしたか。

⑤売却の相談した不動産会社の数をお教え下さい。

パーシフルさんの外です。

⑥当社に決めた理由は何ですか。

たまたま連絡をいただいたことと、　　さんの誠実な対応です。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

特にございません。

⑧これから売却をする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

不動産屋さんも色々な会社や営業マンがいらっしゃいますが、やはり、うそをつかず、まじめに誠実に対応してくれる方はもちろん、安心して任せられると直感で感じた方にお願いすることでしょうか。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。