お客様の声アンケート ご売却

①当社を知ったきっかけは何ですか。

インターネットで検索した。

②当社の第一印象はどうでしたか。

きれいな事務所で好印象でした。

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

とても誠実で熱心な感じを受けました。

④売却の時の優先順位は何でしたか。

希望額にできるだけ近い額で売却したいという思いがありました。

⑤売却の相談した不動産会社の数をお教え下さい。

2社です。

⑥当社に決めた理由は何ですか。

営業担当の方が誠実で熱心であり、信頼できる会社だと思ったからです。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

測量の結果が登記通りであるかどうか、希望額に近い額で売却できるか、という点で不安がありました。

⑧これから売却をする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

信頼できる会社、担当者と巡り会えるかどうかということが大切だと思います。パーシャル不動産はこの点でとてもよいお勧めできる会社だと思います。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。