お客様の声アンケート ご売却

①当社を知ったきっかけは何ですか。

リピートです!!

②当社の第一印象はどうでしたか。

チームワークが良く、主任が賢しく、親切。新人を立て、奇靖に等いてくれた。不動産は"縁"ですね。

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

とても好感のもてる営業マンを揃えております。

④売却の時の優先順位は何でしたか。

~~婚姻~~

⑤売却の相談した不動産会社の数をお教え下さい。

3へも社

⑥当社に決めた理由は何ですか。

前回、取引した経緯があり、信頼関係が存在していたため。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

当方の不備をカバーしていただき、不安点などあろうはずはありません。

⑧これから売却をする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

複数社に当って~~~~信頼できる、担当の良い営業マンを見付けること。一軒家に強い、マンションに強い、等々もあるので、売却する際は売主としての勉強も不可決と思われます。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。