お客様の声アンケート ご購入

①当社を知ったきっかけは何ですか。

ホームページ

②当社の第一印象はどうでしたか。

迅速で丁寧な対応

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

素人にもわかるように、丁寧に家の購入の手続、やコツを教えてくださり、とても親切に対応していただきました。人気物件で競合もいる中、素早く売主側の不動産会社の担当と良好な関係を構築していただき、一番手で内見することができ、成約に至ることができましたこと、本当に感謝しています。

④物件探しの時の優先順位は何でしたか。

立地と間取り

⑤足を運んだ不動産会社の数と物件の数をお教え下さい。

パーシ・フルさんのみ。物件も成約した一件のみ。

⑥当社に決めた理由は何ですか。

欲しい物件が売りにでたときに最初に相談させていただき、上記記載の通り、素晴らしい対応をいただいたので。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

売主さんが外国の方だったので、先方の手続きや値段交渉の予測が難しく不安でしたが、売主さんと、売主さん側の不動産会社への手続きのフォローまでしていただき、不安点をカバーしてくださりました。なので問題なく最後まで手続完了することができました。本当にありがとうございます。

⑧これから物件探しをする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

欲しい物件との出会いは本当にタイミングです。欲しいと思った物件を逃さないためにも、最大限サポートしてくださる不動産会社の営業担当が必要です。パーシ・フルさんであれば間違いありません。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。