お客様の声アンケート

①当社を知ったきっかけは何ですか。

インターネット。
Webで物件を探していて

②当社の第一印象はどうでしたか。

きれい。清潔な店内。コロナ対策をきちんとしている

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

細かいところまで真摯に対応頂けた。

④売却の時の優先順位は何でしたか。

①期間 ②値段

⑤売却の相談した不動産会社の数をお教え下さい。

1社

⑥当社に決めた理由は何ですか。

購入も御社にお願いしていた為。売却も平行しておこなって頂きました。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

実際にきちんと売却できるのか。(期間が決まっていたため)

⑧これから売却をする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

家の中をきれいにしておくといいですよ。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。

お客様の声アンケート

①当社を知ったきっかけは何ですか。

インターネット。Webで物件探しをしていて

②当社の第一印象はどうでしたか。

きれい 清潔な店内 コロナ対策もしっかりしている。

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

不明な点は、役所や近所の方への聞きこみをして答えてくれた。

④物件探しの時の優先順位は何でしたか。

①立地 ②広さ ③値段

⑤足を運んだ不動産会社の数と物件の数をお教え下さい。

6社 20件くらい。

⑥当社に決めた理由は何ですか。

真摯に対応頂けたから。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

損金。予算よりも高い金額になってしまったこと。

⑧これから物件探しをする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

全てを理想通りにすることは難しいですが、「これだけは譲れない」という条件を決めて、楽しんで探してください。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。