お客様の声アンケート

①当社を知ったきっかけは何ですか。

近所の青信さんの前にパーシ・フルさん移転してきた時から知っていた。近隣に住宅を探していたため、地元情報に強い不動産会社であれば広告前の情報を提供いただけると期待していた。

②当社の第一印象はどうでしたか。

当初の期待通り、地元ならではの情報を提供いただいた。
コロナ禍で新規物件が出ない中、当方の希望に合う物件探しをしてくれた。

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

　　んは気さくな方で正直な話しぶりに好感を持てた。何が何でも売ってやろうという雰囲気はなく、当方の希望に合う物件を一緒に探してくれる感じで、お付き合いしやすかった。

④物件探しの時の優先順位は何でしたか。

１：立地、２：価格、３：資産価値

⑤足を運んだ不動産会社の数と物件の数をお教え下さい。

不動産会社：５社
物件：6件
その他、建築・販売中物件の外観確認：10件程度

⑥当社に決めた理由は何ですか。

候補としていた土地で、土地販売から建売販売に変わった頃に　　に相談したところ、販売手数料を含めて当方の予算内に収めるよう建売会社に交渉してもらえたこと。他にも同物件を取り扱う会社はあったが、パーシ・フルさんは近所であり、価格交渉力があった。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

ビルダのネットでのロコミ評価が高くなく、建築中のコミュニケーションが無かったことから、工程通り完成するのか、不具合があった場合に対応してくれるのかなど不安があったものの、　　しが適宜仲介してくれ、結果としてよい買い物ができたと感じている。

⑧これから物件探しをする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

高い買い物であるため、希望する条件を満たしているか他の物件と比較して迷うことが多いと思います。物件を本格的に探し始めて10ケ月で決定しましたが、その間、「あの物件にしておけばよかったかな」と後悔することもありました。この先、今よりもよい物件があると思いますが、予算・時期の条件を満たした物件の中で、最も希望に近いものを探せたことに満足しています。
最後にパーシ・フルさん、大変お世話になり、ありがとうございました。