売却 お客様の声アンケート

①当社を知ったきっかけは何ですか。

チラシ

②当社の第一印象はどうでしたか。

人間関係が良さそう

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

10点中8点（一：俳優 一：かき氷の話の際に歯が輝いた）

④売却の時の優先順位は何でしたか。

金額

⑤売却の相談した不動産会社の数をお教え下さい。

パーシ・フルのみ

⑥当社に決めた理由は何ですか。

チラシの内容を真に受けた。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

売却と同時に購入・引越しを短期間で進めた（※こちらの希望で）。

⑧これから売却をする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

相場と売却したい期日を鑑みて、物件いくら希望額と自ら設定する。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。

購入 お客様の声アンケート

①当社を知ったきっかけは何ですか。

チラシ

②当社の第一印象はどうでしたか。

売却同様

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

売却同様

④物件探しの時の優先順位は何でしたか。

小学校 変わらず 間取り

⑤足を運んだ不動産会社の数と物件の数をお教え下さい。

山岸工業(2)

⑥当社に決めた理由は何ですか。

売却同様

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

売却同様

⑧これから物件探しをする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

生活導線は妥協しない

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。