お客様の声アンケート

①当社を知ったきっかけは何ですか。

パーシーフルさんが販売しているマンションを見学で中嶋さんに出会いました。

②当社の第一印象はどうでしたか。

初めてマンションを見学で出会った若い彼女だったので私自身ホッ!!としていたので男性の営業マンではなかったのでものすごく親近感があって彼女にこの近くのマンションを情報を依頼しました。

③営業マンの接客態度はどうでしたか。

一生懸命物見の情報をいただき、内覧させていただきました。一緒に見学している内に物見に対する私の気持ちをとてもわかっていただいた気がします。

④物件探しの時の優先順位は何でしたか。

引っ越から徒歩圏内、会社への徒歩圏内、まわりの環境

⑤足を運んだ不動産会社の数と物件の数をお教え下さい。

0

⑥当社に決めた理由は何ですか。

今回のマンションを私1人で見学、次女、孫と見学、長女夫婦と見学し、このマンションであれば私の思っている環境と思った。売主さんの意向を社長さん、中嶋さん、鞍岡さんが自宅に来てお話しをして、パーシーフルさんにお世話になろうと思いました。

⑦今回、何か不安点などはありましたか。

不安点は色々ありましたが、若い営業の方に巡り会い、不安と、楽しむ自分もいたので1つ1つをしっかり確認しながらすすめてこれたと思います。最後に安心したのはやはり高畑社長さんのバックボーンが大きかったと思います。

⑧これから物件探しをする方へのアドバイス・メッセージなどがあればお願いします。

今回私は買い換えでしたが、探したい物見のイメージをしっかり持って、それに対応して下さる、不動産会社に出会う事だと思います。

良い物見を購入する事ができパーシーフルさんには本当に感謝してます。ありがとうございました。

当社でお取引いただきまして誠にありがとうございます。
今後も末永くお付き合いさせて頂きたいと思っておりますので
宜しくお願い致します。